

Die Studieninhalte

Studiengänge Bankfachwirt/-in (SBW) und Bankbetriebswirt/-in (SBW)

Breit angelegte berufliche Qualifizierung mit den Schwerpunkten Privatkundengeschäft, Vermögensmanagement, Mittelstandsgeschäft und Filialleitung:

- Betriebs- und Volkswirtschaftslehre
- Immobilien- und Mittelstandsfinanzierung
- Vermögensanlage
- Bankgeschäftliche Rechtsfragen
- Steuerlehre
- Bank-/Sparkassenmanagement

Bachelor-Studiengang „Banking and Sales“

- Grundlagenmodule: z.B. Statistik, Wirtschaftsinformatik und Englisch
- Schwerpunkt: Bankbetriebslehre
- Spezialisierung Vertrieb: Vertriebsmanagement/-steuerung, Beratung/Vertrieb von Finanzprodukten, Vertriebsrelevante Bereiche der IT, Vertriebswege/Multikanalstrategie

Ihre Vorteile auf einen Blick

- Anwendungs- und praxisorientiertes Studium
- Wissenschaftliche und berufsbezogene Qualifizierung in überschaubarer Studiendauer
- Drei hoch anerkannte Abschlüsse innerhalb eines Studienprogramms
- Lehrveranstaltungen mit Hochschulprofessoren und Fachexperten aus der Finanzpraxis
- Kleine Studiengruppen
- Vorbereitung auf verantwortungsvolle Aufgaben im Vertrieb
- Hervorragende Karriereperspektiven

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Sparkassenverband Baden-Württemberg Sparkassenakademie

Pariser Platz 3 A, 70173 Stuttgart
Marc Jäger
Tel. +49 711 127-82213
marc.jaeger@sv-bw.de

oder

Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe – University of Applied Sciences – Bonn GmbH

Simrockstraße 4, 53113 Bonn
Steffen Puklavec
Leiter Prüfungs- und Studierendenservice
Tel. +49 228 204-9951
steffen.puklavec@s-hochschule.de

Berufsintegriertes Bachelor- Studienprogramm

für Bankkaufleute und Bankfachwirte



Weitere Informationen finden Sie unter:

www.spk-akademie.de
www.s-hochschule.de

Das Studienkonzept

- Bachelor-Studienprogramm der Sparkassenakademie Baden-Württemberg und der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe
- Innerhalb von sieben Semestern zu den berufsqualifizierenden Abschlüssen „Bankfachwirt/-in (SBW)“, „Bankbetriebswirt/-in (SBW)“ und dem international anerkannten Hochschulabschluss „Bachelor of Arts (B. A.)“
- Verkürzung der Studiendauer bei Vorbildung „Bankfachwirt/-in“
- Schwerpunkt Bankbetriebslehre mit Spezialisierung auf den **Vertrieb von Finanzdienstleistungen**
- **Vorbereitung auf anspruchsvolle Aufgaben im Vertrieb** durch ideale Verknüpfung von theoretischer Qualifizierung und praktischer Anwendung
- Ausgewogene Kombination aus Selbst- und Präsenzstudienphasen

Zielgruppe

Bankkaufleute bzw. **Bankfachwirte** mit Hochschulzugangsberechtigung, die

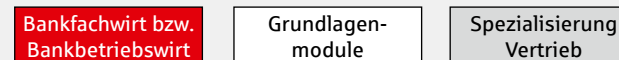
- leistungsfähig
- motiviert
- kommunikativ sind und
- verantwortungsvolle Aufgaben im Vertrieb wahrnehmen wollen.

Der Studienverlauf

Beispielhafter Studienverlaufsplan für Bankkaufleute:

1. Semester (WS)	2. Semester (SS)	3. Semester (WS)	4. Semester (SS)	5. Semester (WS)	6. Semester (SS)	7. Semester (WS)
Deskriptive Statistik	Induktive Statistik	Grundlagen der Wirtschaftsinformatik	Gesamtbanksteuerung	English for Financial Services	Electronic Business	Management
	Mikroökonomie			Geschäftspolitik und Vertriebsplanung	Social Media	Kreditgeschäft
Selbstlernphase Bankfachwirt (6 Monate)	Präsenzphase Bankfachwirt (5 Wochen Block)	Selbstlernphase Bankbetriebswirt (3 Monate)	Präsenzphase Bankbetriebswirt (3 Monate Block)	Informationsverarbeitung bei Finanzdienstleistern	Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement	Vermögensanlage und Verbundgeschäfte
				Stationärer Vertrieb	Multikanalvertrieb	Bachelorarbeit
				Direktvertrieb	Kundenberatung und Vertriebscoaching	Kolloquium

Abschlüsse: Bankfachwirt/-in (SBW) nach Sem. 2, Bankbetriebswirt/-in (SBW) nach Sem. 4, Bachelor of Arts nach Sem. 7



Beispielhafter Studienverlaufsplan für Bankfachwirte:

	1. Semester (WS)	2. Semester (SS)	3. Semester (WS)	4. Semester (SS)	5. Semester (WS)
zuvor absolviert	Deskriptive Statistik	Induktive Statistik	English for Financial Services	Electronic Business	Management
	Grundlagen der Wirtschaftsinformatik	Mikroökonomie	Geschäftspolitik und Vertriebsplanung	Social Media	Kreditgeschäft
		Gesamtbanksteuerung	Informationsverarbeitung bei Finanzdienstleistern	Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement	Vermögensanlage und Verbundgeschäfte
	Selbstlernphase Bankbetriebswirt (3 Monate)	Präsenzphase Bankbetriebswirt (3 Monate Block)	Stationärer Vertrieb	Multikanalvertrieb	Bachelorarbeit
		Direktvertrieb	Kundenberatung und Vertriebscoaching	Kolloquium	

Abschlüsse: Bankbetriebswirt/-in (SBW) nach Sem. 2, Bachelor of Arts nach Sem. 5