

Qualifizierungsprogramm

## Heilberufe

(36713201)



Die Heilberufeberatung erfordert eine spezifische fachliche und vertriebliche Kompetenz. Daher braucht dieser geschäftspolitisch wichtige Bereich gut qualifizierte Fachkräfte.

#### **7** 7iele

Sie erhalten im Weiterbildungskonzept Heilberufe umfassende Kenntnisse zum Gesundheitsmarkt und spezifisches Know-how. Die erlangten Fähigkeiten können mit einer Lernerfolgskontrolle abgeschlossen werden.

#### **3** Zielgruppe

Die Teilnahme am Qualifizierungsprogramm empfehlen wir Mitarbeiter/-innen aus dem Gewerbekunden- und Firmenkundenvertrieb, die Kunden aus der Berufsgruppe der Heilberufe betreuen.

# 4

#### Nutzon

Das Qualifizierungsprogramm Heilberufe ist eine zielgerichtete Personalentwicklungsmaßnahme zur Stärkung fachlicher Beratungskompetenz und vertrieblicher Exzellenz im Heilberufesegment.

# 5

### Prüfungsleistungen

Das Qualifizierungsprogramm schließt mit einer Online-Lernerfolgskontrolle ab. Die Zulassung zur Lernerfolgskontrolle erfolgt, wenn der Besuch der Module 1–6 erfolgt ist.

Die erfolgreiche Teilnahme an der Lernerfolgskontrolle wird mit einer Urkunde und dem Titel "Geprüfte(r) Heilberufe Berater/-in Sparkassenakademie Baden-Württemberg" ausgezeichnet.

#### **SEMINAR-KONZEPT**



Die Teilnehmer/-innen erhalten in 6 Modulen Wissen über das Berufsbild, die betriebswirtschaftliche Einschätzung sowie zu medizinrechtlichen und steuerlichen Themen eines Mediziners. Ein besonderer Fokus liegt auf der Vertriebskompetenz, welche die Teilnehmer/-innen durch gezieltes Training der ganzheitlichen Beratung mit OSPlus\_neo und unter Einbindung von ATLAS MEDICUS steigern. Abschließend erfolgt eine Lernerfolgskontrolle mit einer mündlichen Prüfung.

Modul 1

 Der Gesundheitsmarkt und das Berufsfeld des Mediziners:
 Daten, Fakten, Trends – Teil 1 (36713210)



▶ Der Gesundheitsmarkt und das Berufsfeld des Mediziners: Daten, Fakten, Trends – Teil 2 (36713220)



► Cashflow-Ermittlung bei Medizinern auf Basis von BWA und EÜ-Rechnung (36713230)



▶ Professioneller Vertrieb und Umgang auf Augenhöhe – erfolgreiche Kundenberatung im Heilberufesegment (36713245)



► Finanzkonzept.digital Heilberufe (36713240-CU)



 Medizinrechtliche und steuerliche Aspekte im Lebenszyklus des Mediziners (36713250)

Mit unseren

Newslettern optimal

informiert bleiben!



► Lernerfolgskontrolle (36719200)

## ANSPRECHPARTNER/-IN



Inhalte

Daniela Krautter

Tel. +49 711 127-82125 daniela.krautter@sv-bw.de



Organisation

## **Kerstin Westpfahl**

Tel. +49 711 127-82155 kerstin.westpfahl@sv-bw.de

Alle Informationen zum Programm finden Sie hier.

### KONTAKT

Pariser Platz 3 A 70173 Stuttgart

Tel. +49 711 127-80 info\_akademie@sv-bw.de

## SOCIAL MEDIA





www.spk-akademie.de



Sparkassenakademie